

TECHNIK HANDLOWIEC

Nazwy kwalifikacji wyodrębnionych w zawodzie:

K1: Prowadzenie sprzedaży

K2: Prowadzenie działalności handlowej

Absolwent w zawodzie technik handlowiec jest przygotowany do realizacji następujących zadań zawodowych:

- 1) organizowania prac w zakresie przyjmowania dostaw oraz przygotowywanie towarów do sprzedaży
- 2) wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży
- 3) prowadzenia działań reklamowych i marketingowych
- 4) organizowania i prowadzenia działalności handlowej zarządzania działalnością handlową przedsiębiorstwa

Program nauczania dla zawodu technika handlowca umożliwia:

- uzyskanie świadectwa dojrzałości po zdaniu egzaminu maturalnego uprawniającego do dalszego kształcenia w szkole wyższej,
- uzyskanie dyplomu kwalifikacji zawodowych: **technika handlowca**, po zdaniu **egzaminów potwierdzających kwalifikacje w zawodzie**,
- zdobycie wiedzy i kwalifikacji niezbędnych do wykonywania czynności i prac zawodowych pracowników zatrudnionych w jednostkach handlu detalicznego i hurtowego, działach sprzedaży przedsiębiorstw przemysłowych
- samozatrudnienie poprzez podjęcie działalności gospodarczej,
- wykształcenie „przydatności do zatrudnienia” w Unii Europejskiej

W edukacji zawodowej organizowana jest praktyka zawodowa, która ma postać **4-tygodniowej praktyki** w klasie 3 w firmie handlowej.

Absolwent może pracować m.in. na następujących stanowiskach pracy:

referent/asystent ds. zaopatrzenia, referent/asystent ds. sprzedaży, referent/asystent ds. obsługi klienta, kupiec, akwizytor, specjalista ds. zaopatrzenia, specjalista ds. sprzedaży, specjalista ds. obsługi klienta, zastępca kierownika działu handlowego, kierownik działu handlowego, merchandiser.